

TECNICHE *di* VENDITA *dal* VOLTO UMANO

Corso costruito per **venditori, agenti di commercio, capi-area, direttori commerciali.**

Approccio sintonico ed empatico col cliente.

Instaurazione di un **Rapport** favorevole alla chiusura della vendita.

Utilizzo dell'**Intelligenza Emotiva** per promuovere la decisione finale del cliente.

Corso tagliato su misura per soddisfare le esigenze della singola impresa.

Trainer: Silvano Croci

Luogo: Aula MTI o Sala riunioni aziendale



**Mind Training
Institute**

Palestra per la Mente MTI

Via Giacomo Ulivi 34/36

41126, Modena

+39 059 9612 844

www.mti.training

info@mti.training

mtimodena 

mti_modena 

MTI - Mind Training Institute 

MTI - Mind Training Institute 